

MUA XE TỪ BẮC MỸ



NAATA
Hiệp Hội Thương Mại Ô tô Bắc Mỹ

MUA XE TỪ BẮC MỸ

Các đại lý Châu Âu, Châu Á, Nam Mỹ và Trung Đông và các nơi khác đang có cơ hội lớn để nhập khẩu xe từ Bắc Mỹ. Các đại lý nhập khẩu xe từ Bắc Mỹ thu hút khách hàng tới các cửa hàng trưng bày của mình và đạt được lợi thế hơn các đối thủ vì dòng xe họ nhập không giống như dòng xe nhập của các đối thủ cạnh tranh. Xe ở Bắc Mỹ thường bán được với giá cao và giúp đại lý đứng vững trên thị trường địa phương. Đây là thời điểm tốt nhất để thu hút các khách hàng bằng cách mua hàng tồn kho từ các nhà cung cấp ở Bắc Mỹ.

Đại lý ở các châu lục khác mua xe từ các nhà cung cấp ở Bắc Mỹ vì 3 lý do:

1. Họ có thể cung cấp các sản phẩm độc đáo thường không được bán ở những thị trường khác. Nhiều mẫu xe được bán ở Bắc Mỹ nhưng không được bán ở các thị trường khác, ví dụ như xe hàng nhỏ mui trần, xe phương tiện tiện ích (SUV) và xe tải nhỏ.
2. Có thể được hưởng chính sách ưu đãi giá khi mua từ nhà cung cấp ở Bắc Mỹ. Đôi khi các xe có thể được xuất bán từ các nhà cung cấp Bắc Mỹ với những mức giá cạnh tranh hơn, dù đã tính cả cước vận chuyển và chi phí kiểm định theo các yêu cầu về an toàn và khí thải của địa phương.
3. Những tiêu chuẩn về an toàn và khí thải đối với xe ở Bắc Mỹ thường được công nhận rộng rãi và được chấp nhận toàn cầu. Các xe được lắp ráp theo tiêu chuẩn Canada và Mỹ và được cung cấp từ Bắc Mỹ thường được điều chỉnh và chứng nhận theo các tiêu chuẩn ở những thị trường nước ngoài.

Cơ hội

Các đại lý mua xe từ Bắc Mỹ bởi vì họ có thể đưa những xe mà các đối thủ cạnh tranh không có sẵn về trưng bày tại các cửa hàng trưng bày của mình. Hoạt động kinh doanh bán lẻ ô tô cực kỳ cạnh tranh. Các đại lý cạnh tranh khốc liệt trên thương trường. Họ cố gắng đứng vững và nắm giữ vị trí độc tôn trên thị trường.

Nhìn chung, các đại lý xe ở tất cả các thị trường thường bán các sản phẩm chuẩn hóa với các mức giá tương đối đồng đều. Đưa các mẫu xe Bắc Mỹ vào cửa hàng trưng bày là một cách khiến các đại lý xe trở nên độc nhất, tạo nên một thương hiệu trong giới buôn bán xe và tạo nên sự phấn khích cho các khách hàng. Các đại lý chào bán những mẫu xe khác lạ có khả năng lôi kéo người mua tới cửa hàng trưng bày, đặc biệt là bởi vì các mẫu xe Bắc Mỹ được nhập thường là những mẫu xe cao cấp thu hút sự quan tâm của những người mê xe hơi.

Một số đại lý mỗi năm chỉ nhập một vài mẫu xe Bắc Mỹ để kéo mọi người đến cửa hàng nhằm phát triển các mối quan hệ với một bộ phận người tiêu dùng lớn hơn. Các đại lý muốn biến những người đến thăm quan này thành nguồn đầu mối tiêu thụ và khách hàng. Họ cũng thu lời khi họ bán xe tồn kho ở Bắc Mỹ với giá cao.

Một số đại lý bán hàng nước ngoài đầu tư lớn vào các mẫu xe Bắc Mỹ. Họ đã phát triển một phân khúc đặc biệt trong thị trường của mình và chủ yếu tập trung vào những dòng xe này.

Đại lý ở những châu lục khác có thể quan tâm mua xe tồn kho từ các nhà cung cấp ở Bắc Mỹ nên thử sức ở thị trường này. Đây là thị trường có khả năng sinh lời. Hãy ghé thăm các nhà cung cấp xe Bắc Mỹ. Đến tham dự hội nghị thường niên dành cho những nhà nhập khẩu và xuất khẩu xe do Hiệp Hội Thương Mại Ô tô Bắc Mỹ (North American Automobile Trade Association – NAATA) tổ chức. Gặp gỡ những nhà xuất khẩu xe có khả năng cung cấp những mẫu xe này và gặp gỡ các đại lý trên toàn thế giới đã và đang có những thương vụ mua bán các mẫu xe Bắc Mỹ về bán ở thị trường của họ. Cơ hội kinh doanh vô cùng to lớn để bạn khám phá.

Cách Mua Xe Từ Nhà Cung Cấp Ở Bắc Mỹ

Quy trình nhập khẩu và cách thức các nhà cung cấp và người mua thực hiện kinh doanh khác nhau tùy theo từng công ty. Tuy nhiên, thường có một cơ cấu chung được tuân thủ trong phần lớn các giao dịch.

Một nhà xuất khẩu xe thông thạo và giàu kinh nghiệm có thể giúp người mua trong quá trình này. Hiệp Hội Thương Mại Ô tô Bắc Mỹ sẽ sẵn sàng giới thiệu một nhà xuất khẩu xe thông thạo và giàu kinh nghiệm để giúp bạn.

Ngay khi người mua ngoài Hoa Kỳ quyết định đặt mua xe từ một nhà cung cấp xe ở Bắc Mỹ, nhà cung cấp được liên hệ để xin báo giá. Giá được chào và có thể được bao gồm cước vận chuyển tới cảng của người nhận.

Nhà cung cấp thường yêu cầu đặt cọc, tùy thuộc vào từng mẫu xe được chọn và mối quan hệ kinh doanh giữa các bên. Người mua không muốn đặt cọc quá nhiều, đặc biệt là đối với những đơn đặt hàng trước khi xe được sản xuất, còn nhà cung cấp thì không muốn bị hàng tồn kho khi người mua không hoàn tất đơn đặt hàng. Những lợi ích này phải được điều hợp thông qua thương lượng.

Sau đó nhà cung cấp mua chiếc xe được đặt hàng, lắp ráp mọi phụ tùng cần thiết, hoàn tất giấy tờ xuất khẩu, thông quan, lo liệu phí bảo hiểm nếu được yêu cầu và điều phối dịch vụ chuyên chở và vận chuyển xe tới cảng của người mua.

Nhà cung cấp xác nhận xe đã được gửi đi. Xe thường được vận chuyển bằng tàu, đôi khi được chuyên chở bằng máy bay. Có hai cách để chuyển xe bằng tàu:

1. đóng trong công-ten-nơ; và
2. tàu thủy chạy qua chạy lại được thiết kế riêng để vận chuyển xe hơi.

Phương thức vận chuyển phù hợp nhất tùy thuộc vào cước phí, lịch giao hàng, cảng cập bến, và kích thước cùng số lượng xe được vận chuyển. Quá trình dịch vụ do công ty vận tải cung cấp cũng là một yếu tố.

Người mua thường chuyển tiền cho nhà cung cấp ngay khi xe được công ty khai thác tuyến đường vận tải biển tiếp nhận. Khi nhà cung cấp được thanh toán, xe sẽ được chuyển giao cho hãng đại lý vận tải. Đôi khi người mua và người bán có những thỏa thuận khác. Có trường hợp người mua thanh toán tiền xe trước khi xe được gửi đi. Thông thường thì người mua muốn chắc chắn rằng xe đã được công ty khai thác tuyến đường vận tải biển tiếp nhận.

Hãng đại lý vận chuyển sắp xếp giao hàng, bốc dỡ công-ten-nơ, kiểm tra, chuyển lên xe tải và hoàn thành các thủ tục giấy tờ. Thuế quan nhập khẩu là khoản buộc phải đóng và xe phải được kiểm tra và chứng nhận tuân thủ với các tiêu chuẩn về an toàn và khí thải của địa phương cùng với một số yêu cầu sửa đổi nếu cần thiết. Thuế địa phương cũng là một khoản phải đóng, chính sách bảo hiểm được thỏa thuận và xe được sẵn sàng chào bán cho các đại lý nước ngoài.

Nguyên Tắc Kinh Doanh Thông Minh

Xin nhắc lại một lần nữa, điều quan trọng là phải làm việc với một nhà cung cấp tin cậy và giàu kinh nghiệm. Nhà cung cấp giàu kinh nghiệm có thể giúp bạn đáp ứng đầy đủ các thủ tục xuất khẩu và nhập khẩu. Hiệp hội thương mại của chúng tôi là một tổ chức giới thiệu uy tín.

Một số người mua gặp khó khăn khi thanh toán trước khi giao xe. Đôi khi, nhưng thường thấy là người mua thanh toán sau khi xe được giao cho công ty khai thác tuyến đường vận tải biển và đã nhận được vận đơn. Theo cách này thì người mua có được sự đảm bảo cho khoản tiền họ thanh toán. Những người mua khác thanh toán trước do trước đây họ đã từng giao dịch với nhà cung cấp, do mối quan hệ và danh tiếng của nhà cung cấp.

Các biện pháp phòng chống trộm cắp phải được thực hiện và phương thức bảo hiểm phù hợp đối với hàng vận chuyển cần phải được bố trí.

Giấy tờ hàng hóa, dịch vụ vận tải và bốc dỡ công-ten-nơ cần phải được giao phó cho những đại lý vận chuyển vì họ là chuyên gia trong lĩnh vực này. Họ tính phí theo những dịch vụ mà họ cung cấp.

Bước Tiếp Theo Khi Mua Xe Ở Bắc Mỹ

Liên hệ các hiệp hội thương mại, ví dụ như NAATA, để được giới thiệu những nhà cung cấp tin cậy. Người mua nên tham gia với những hiệp hội này để làm quen với những người khác và các quy trình mua bán.

Các nhà cung cấp dịch vụ nên có tổ chức và được bố trí ở một nơi để người mua có thể tập trung vào những hoạt động họ quan tâm nhất, mua và bán. Những chuyên gia chứng thực an toàn, các hãng vận chuyển, đại lý vận tải, nhà cung cấp dịch vụ ngoại hối, hội bảo hiểm và các công ty bảo hiểm có thể giúp hoạt động mua xe từ nhà cung cấp ở Bắc Mỹ thật dễ dàng.

Hãy khởi đầu với một hoặc hai xe để thử thị trường. Quảng bá mạnh mẽ các mẫu xe và đợi những người mê xe đến gõ cửa. Bạn sẽ không phải đợi lâu đâu.

Hiệp Hội Thương Mại Ô tô Bắc Mỹ

Hiệp Hội Thương Mại Ô tô Bắc Mỹ được thành lập ở Canada từ năm 1996, khi đó hoạt động thương mại xuất khẩu xe đang trên đà phát triển. Đồng đô-la Canada ở mức thấp và nguồn cung ứng dồi dào các xe được thiết kế tuân thủ theo các tiêu chuẩn về an toàn và khí thải đã được công nhận trên toàn thế giới, một ngành công nghiệp xuất khẩu xe mạnh mẽ đã được kiến lập ở Canada. Các mẫu xe được xuất sang Hoa Kỳ và ra toàn thế giới.

Ngành công nghiệp xuất khẩu xe của Canada vẫn đang phát triển mạnh mẽ. Các nhà xuất khẩu xe có trụ sở tại Canada tiếp tục phục vụ các thị trường trên toàn thế giới. Ngành công nghiệp xuất khẩu xe ở Canada được căn cứ vào một nền tảng vững chắc của tri thức chuyên môn và kinh nghiệm. Sự đa dạng hóa của ngành đảm bảo rằng các mẫu xe được xuất bán đi bất cứ nơi đâu khách hàng dễ dàng mua sắm. Các nhà xuất khẩu có trụ sở tại Canada có khả năng xuất bán xe ở bất cứ thị trường nào.

Dù các khách hàng mua các mẫu xe Bắc Mỹ quan tâm đến việc kiệm chi phí hay muốn sở hữu những mẫu xe nào đó không được bày bán ở thị trường trong nước thì đây là thời điểm để bạn chú ý hơn đối với việc mua xe từ nhà cung cấp ở Bắc Mỹ. Đối với người sử dụng thì đây là cơ hội họ được lái một chiếc xe chưa từng thấy xuất hiện trên đường. Đối với đại lý thì đây là cơ hội nhập chiếc xe chưa từng ai bán về trưng bày tại cửa hàng giới thiệu của mình. Bạn sẽ tạo nên sự phấn khích và hình thành công việc kinh doanh vì những người mê xe kéo đến vì bạn có những mẫu xe thú vị và độc đáo. Đây là những người bạn muốn họ ghé thăm gian trưng bày của mình.

Chúng tôi mời bạn hãy tham dự Hội Nghị Đại Lý Buôn Bán Quốc Tế (International Dealer Conference) thường niên của chúng tôi. Đây là nơi lý tưởng để gặp gỡ các nhà cung cấp, đại lý, các nhà nhập khẩu, xuất khẩu, các chuyên gia xác nhận, các viên chức xúc tiến thương mại, các công ty vận tải và vận chuyển, các nhà cung cấp dịch vụ ngoại hối và những thành phần khác không thể thiếu trong cộng đồng xuất nhập khẩu xe quốc tế. Chúng tôi trân trọng kính mời và khuyến khích bạn hãy đến tham dự.

Hãy ghé thăm website của chúng tôi và đăng ký tin thư điện tử miễn phí thường kỳ dành cho các nhà xuất nhập khẩu xe hơi.

Các nhà xuất nhập khẩu xe hơi có khả năng đem đến lợi ích thiết thực dành cho các đại lý và người tiêu dùng. Điều quan trọng là các đại lý được trải nghiệm niềm phấn khích qua hoạt động trưng bày, giới thiệu sản phẩm hiện chưa có bán ở thị trường địa phương. Xin chúc mừng bạn đã tham gia cộng đồng xuất nhập xe hơi. Đây là một điểm đến dành cho bạn.

Liên hệ với chúng tôi theo:

NAATA

70 East Beaver Creek Road, Suite 30
Richmond Hill, Ontario
L4B 3B2 Canada

www.naata.org

naata@naata.org

Điện thoại: 905-882-7040